### 加拿大大西洋雇主担保AIPP,360度无死角解读

万宏达移民中介服务公司 1/28

## 1

#### AIPP到底是个什么项目?

2017年3月开始,加拿大正式推出了一个名为Atlantic Immigration Pilot Program的项目,大家简称AIPP。

这是一个试点项目,面向的是加拿大老龄化比较严重的4个省份:NBNSNLPEI,也就是New Brunswick,Nova Scotia,Newfoundland,Prince Edward Island,通过较低的准入门槛吸纳最多的人才,尤其是年轻劳动力,从而解决这四个省面临的年轻劳动力短缺的问题。

新政策一石激起千层浪,让原本疲软的移民市场为之一振。



# 2 项目的优势在哪里?

1. 门槛很低:语言CLB4、只需要近3年有1年以上相关岗位经验!

2. 周期最短:一步到位获枫叶卡,1年到手,在国内等卡!

3. 含金量高:1人申请成功,全家获枫叶卡!

4. 公民待遇:子女免费入学,全家医疗免费!

5. 极低风险:选对机构,选对雇主,风险基本为零!

6. 居住期短:1年雇主合约到期后,可以去任意省份发展!

项目类别 申请要求:	大西洋高技术项目	大西洋中技能项 目	大西洋国际留学生项目
工作经验	最近三年内至少一年相关工作经验		不需要工作经验
教育程度	等同于加拿大高中以上学历,非加拿大学 历必须做学历认证		加拿大2年制专科以上教育,必须毕业于大西洋四 省指定院校
雅思G类成绩	至少为: 听: 4.5 说: 4 读: 3.5 写: 4		
JOB OFFER 要 求:	发出 JOB OFFER 的雇主必须已经取得 AIPP 雇主资格全职,即每周至少 30 小时		
工作类别要求:	至少一年合同 工作場位 NOC 0 A P	没有规定结束日期的工作合同	至少一年合同 工作岩位 NOCO A P.C



Scan with We Chat to follow the Offi cial Account TIENT MOCO'N'

工作岗位 NOC 0,A,B,C

上 | F|XJY NOC U,A,D,C



首先,做雇主是要有资质的。小省的雇主良莠不齐,听说雇主为了用这个项目多赚点银子,已经水涨船高挤破脑袋了!某些黑心雇主,自己有个小门脸,资质还没有获批(尤其是很多华人雇主),就张口要出了天价,比比皆是。

各位想做雇主担保的看官,一定要擦亮眼睛,找那些已经有资质、有独家资源的企业去帮你操作。

还有些客户想自己盲目的去找雇主,没有任何保障,很可能上来就被坑了哦!

其次,大型企业很难进入。大型跨国企业、知名企业、本土家族企业有没有呢?有啊,尤其是这些省份,基本都被寡头垄断了。

但是岗位能不能有呢?那真是应了国内一句话:凭关系。我们都明白一个萝卜一个坑的道理,加拿大本地人、持有PR的人都削尖了脑袋想进大企业,凭什么雇佣一个只有短暂经验的外国人?



### 4 挂靠和真实工作?

挂靠,仿佛成了加拿大雇主担保,包括AIPP不成文的规定。

雇主想要利润,申请人想要身份,双方诉求一致,那好,你给钱,我雇你。工资还要由申请人 支付,流水每月走帐。

这已经成了AIPP项目的常规做法,多数(90%以上)都是这么操作的,也都妥妥的拿到枫叶卡了。

那还有真实工作吗?答案是:少之又少,弥足珍贵。





雇主需要耐心的等将近1年的时间,等待申请人来为自己上班。这不仅要求申请人自身条件极其优秀,还需要过硬的中间人举荐、力荐、明荐、暗荐。

试想一下,一个只有海外工作经验、无PR的人,雇主和你素未谋面,就像在北京聘用没有身份证的外地务工人员一样,我凭什么敢直接聘用你呢?

能找到真实工作的屈指可数,如果真的有真实工作在等你(真给你发薪水),务必抓住机会、赶紧上车吧!

### 5 选择有真实工作案例的机构!

第一,有挂靠类成功案例的比比皆是,真实工作的成功案例才能证明一个机构的实力,当然,能够 提供真实工作的企业,必定也是成规模的企业。

第二,往往这样的移民机构和用人企业更具规模、实力更强,不怕在您登陆后的工作期间破产、跑路。



### 6 这个项目成功率如何?

在2017年—2020年这三年试点期限之间,差不多成功率是90%。那10%被拒的原因呢?

第一,某些机构为了匹配低价雇主、不惜对申请人进行层层包装,从学历到工作背景。当移民局复审时,申请人无法提供相关岗位的社保、个税、工作证明,从而被拒。

第二,某些心机构为了牟取暴利,匹配劣质雇主,雇主可能同时为好几家机构服务,导致雇主同一时间大量聘用海外员工,导致移民局直接取消雇主资质,申请人当然也就躺着被坑了。

第三,申请人自身原因导致项目中止,比如家庭变故导致申请重递、体检发现传染类疾病、不能开 出无犯罪记录证明。

